



cégetveszek.hu

CÉGELADÁS, MINT A GENERÁCIÓVÁLTÁS ALTERNATÍVÁJA

Piac és Profit videókonferencia, 2021. 02. 04.



cégetveszek.hu

KIK VAGYUNK?

Tevékenység:

cégközvetítés

Honlap:

www.cégetveszek.hu

Honlap látogatók száma:

2000/hó

Kezelt cégek száma:

30 – 50

Kezelt cégek árbevétele:

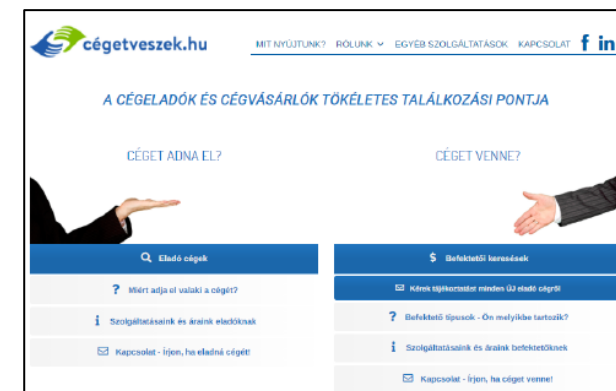
200 – 3000 millió HUF/év

Vevői érdeklődés:

a cégek 50%-a iránt

Díjazásunk:

sikerdíj





cégetveszek.hu

AKTUÁLIS KÍNÁLATUNK

ELADÓ CÉGEK

Nemzetközi szállítmányozás
Rozsdamentes acéltermékek gyártása
Épületgépészeti kereskedelem
Szépségápolási termékek forgalmazása
Cukrászipari kiegészítők gyártása
Óvoda
Nyomda
Fémipari vállalkozások
Munkaruha gyártás
Húsfeldolgozás
Gépgyártás
Baromfi vágóhíd
Acélszerkezet gyártás
Lakástextil kereskedelem

BEFEKTETŐI KERESÉSEK

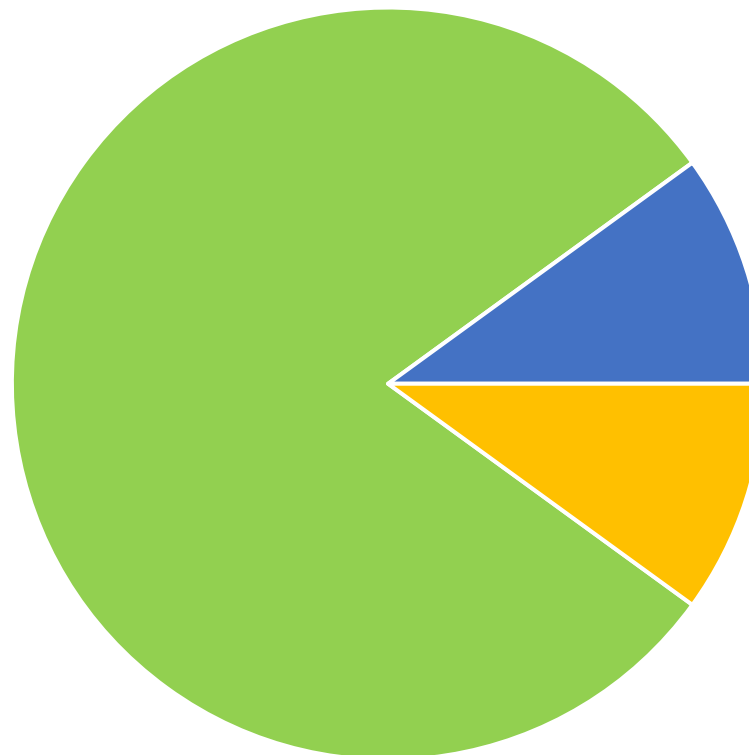
Idősothton
Szerszám- és gépkereskedelem
Mezőgazdasági termelő cég
Tárhely-szolgáltató
Játékbolt
Online kereskedelem
Öntőforma gyártó



cégetveszek.hu

A CÉGELADÁS OKAI

ÉLETKOR
80%



KIÉGÉS
10%



EGYÉB
10%





cégetveszek.hu

A SIKERES CÉGELADÁS RECEPTJE

REÁLIS ÁRAZÁS

„TISZTA” CÉG

MANAGEMENT

RUGALMASSÁG





A VEVŐK RÉMÁLMA

**A „DICSŐ MÚLT”
TÚLDIMENZIONÁLÁSA**

**„EBBŐL A CÉGBŐL SOKKAL TÖBBET
LEHET KIHOZNI”**

KIS KOCKÁS FÜZET SZÁMOKKAL

**„MAJD ÉN MEGMONDOM, HOGY
MIT KELL CSINÁLNI A CÉGGEL”**





cégetveszek.hu

MIT HOZHAT A CÉGBE AZ ÚJ TULAJDONOS?

- **Új szemlélet:** Több objektivitás, kevesebb érzelem
- **Új piaci és digitális megoldások:** Webshop
Facebook jelenlét
Google kereső
- **Átláthatóság:** Tiszta megoldások
Vállalatirányítási rendszer
- **Jövedelmezőség és cégérték növelés:** A cég mutatószámainak értelmezése





cégetveszek.hu

A VÉTELÁR MEGHATÁROZÁSA

IDEÁLIS ESETBEN

- Számítási alap: az éves adózott eredmény
- A vételár = az átlagos adózott eredmény x3 / x4
- A vételár visszatartott része 10% - 20% („csontvázakra”)
- Ingatlan és nagyobb értékű eszközök: megállapodás kérdése
- Javasolt: cégértékelés készítése



NEM IDEÁLIS ESETBEN

-





cégetveszek.hu

TISZTÁZANDÓ KÉRDÉSEK

- ✓ Valóban el akarom-e adni a cégem?
- ✓ El tudom-e engedni érzelmileg a cégem?
- ✓ Tisztában vagyok-e a cégem valós piaci értékével?
- ✓ Megtettem-e mindent az eladási ár maximalizálásáért?
- ✓ Beszéltem-e olyan szakemberekkel, akik megosztották velem tapasztalataikat?
- ✓ Eldöntöttem-e, hogy mit tartalmazzon a vételár?
- ✓ Ismerem-e a cégeladás adóvonzatát?
- ✓ Készen állok-e az eladási folyamat elindítására?

✓ = SIKERES CÉGELADÁS



KÖSZÖNÖM A FIGYELMET!



- Szapár András
- szapar.andras@cegetveszek.hu
- 30/552 5577
- www.cegetveszek.hu



**A CÉGELADÓK ÉS CÉGVÁSÁRLÓK
TÖKÉLETES TALÁLKOZÁSI PONTJA**